

SELLIGENT RESELLER PARTNER PROGRAM



Selligent è un'azienda fortemente orientata ai partner. Lavoriamo con un'ampia rete di partner, collaborando per aiutare i clienti a realizzare il pieno potenziale dei loro investimenti tecnologici. I nostri partner hanno una mentalità sfidante e offrono al mercato soluzioni flessibili e innovative.

Il Reseller Partner Program di Selligent è stato pensato per allargare ulteriormente la platea dei nostri partner a quelle società che operano nel Martech e che per tradizione già sono reseller di altre soluzioni complementari alla marketing automation.



IL RESELLER PARTNER PROGRAM È PENSATO PER:

- **I system integrator** che hanno competenze complementari alla marketing automation
- **Chi lavora nei settori** retail, servizi finanziari, media, editoria, entertainment, travel & hospitality, multi-utility
- **Chi ha la capacità di coprire** per intero il ciclo di vendita dalla generazione del lead, alla prevendita, alla chiusura del contratto fino all'erogazione del servizio



"In un mercato che nei prossimi anni ulteriormente maturerà e si svilupperà con tassi di crescita a due cifre, con il Reseller Program di Selligent saremo ancora più pronti per affiancare i nostri clienti nelle loro sfide quotidiane in una logica partner-first, che da sempre caratterizza la nostra strategia."

GIAN MUSOLINO
Country Manager, Selligent Marketing Cloud

PERCHÈ SCEGLIERE DI ESSERE RESELLER?

Partnership trasparente

- Processo di gestione della partnership snello ed efficace

Nessuna barriera all'ingresso

- Nessun canone annuale per partecipare al programma o costi di formazione. Investiamo molto nei nostri partner attraverso la formazione, il marketing e le vendite. Il nostro processo di onboarding è chiaro

Focus sul business e la crescita

- Collaborazione con i team Selligent di vendita, servizi e marketing
- Modello di sviluppo della partnership flessibile e attento alle specificità del partner
- Grande autonomia nella gestione della relazione con il cliente durante tutto il ciclo di vita per prevenire il churn



I BENEFICI DELLA PARTNERSHIP CON SELLIGENT



**Training di prodotto e
certificazioni gratuiti**



**Sistema di
reward competitivo**



**Accesso a tutti
i materiali di supporto
(vendita, marketing,
prodotto)**



**Team di Selligent
dedicato**



**Co-marketing
(eventi, campagne, PR)**



**Partecipazione
gratuita agli eventi
di Selligent**



**Visibilità via
Selligent sul sito
e in occasione di
eventi di settore**

**Vuoi diventare reseller di Selligent?
Contattaci per maggiori informazioni.**