



**Bei Selligent stellen wir unsere Partner in den Mittelpunkt, um ihre Geschäftskompetenz mit unserer leistungsstarken Marketing-Automation-Plattform zu kombinieren. So erreichen wir unser Ziel: unseren Kunden zu ermöglichen einzigartige und kanalübergreifende Markenerlebnisse zu liefern.**

Wir arbeiten mit einem großen Netzwerk leidenschaftlicher Partner zusammen, um unseren gemeinsamen Kunden zu helfen, das volle Potential ihrer Technologie auszuschöpfen. Wir suchen Partner, die eine Herausforderer-Mentalität haben und in der Lage sind anders zu denken, um ihren Kunden flexible und innovative Lösungen anzubieten. Deshalb haben wir unser Partner Programm fair, nachvollziehbar und auf gegenseitiges Geschäftswachstum ausgerichtet.

So wie jeder Kunde vor anderen Herausforderungen steht, hat auch jede Partnerschaft unterschiedliche Bedürfnisse. Von Agenturen und Marketingberatern bis hin zu Systemintegratoren, Service Providern und Technologie-Experten - unsere Partner sind verschieden, aber sie alle nutzen die Selligent Plattform, um neue Umsatzmöglichkeiten zu generieren, die auf die spezifischen Bedürfnisse jedes Kunden zugeschnitten sind.



## Channel Partners

Unsere Vertriebspartner kombinieren die Branchen- und Selligent-Plattform-Expertise, um als vertrauenswürdige Berater für unsere Kunden zu agieren und so das Customer-First-Marketing zum Leben zu erwecken. Kunden können sich entscheiden, mit einem unserer bestehenden Partner zusammenzuarbeiten, oder wir begrüßen die Gelegenheit, neue Partnerschaften mit ihren etablierten Agenturen, Beratern und Dienstleistern zu finden. Wir bauen flexible Go-to-Market-Modelle auf, die sich flexibel an jeden Partner anpassen und sich danach richten, wie sehr er in die Vertriebs- und Serviceaspekte der Kundenbeziehung einbezogen werden möchte.



## Technology Partners

Unsere globalen Technologie-Partner werten die Selligent-Plattform auf, indem sie das Potenzial in Bereiche erweitern, die unsere Kunden am meisten nutzen. Wir arbeiten mit vielen der führenden Technologie-Unternehmen zusammen, um unseren Kunden flexible und erweiterbare Lösungen für das beste Omnichannel-Erlebnis zu bieten, die auch die Bedürfnisse der Zukunft erfüllen werden. Unser Integrationsökosystem umfasst viele vorgefertigte Integrationen und wächst weiterhin schnell.

*"Globale Partnerschaften waren über die Jahre entscheidend für den Erfolg von Selligent. Da ich selbst aus einem Partner-Ökosystem komme und Erfahrung als Chief Customer Officer habe, habe ich das Bewusstsein für den Wert und die Bedeutung der Zusammenarbeit Seite an Seite mit einem starken Partnernetzwerk zur Unterstützung des Kundenerfolgs geschärft. Auch heute noch engagieren wir uns für die Pflege und Skalierung unserer Partnergemeinschaft, um das gemeinsame Geschäftswachstum voranzutreiben."*

**KARTHIK KRIPAPURI**  
Chief Executive Officer

# WARUM SOLLTEN SIE MIT SELLIGENT ZUSAMMENARBEITEN?

- **Eine partnerschaftliche Beziehung**, die auf schnelles Wachstum ausgerichtet ist
- **Leidenschaft** für den gemeinsamen Erfolg & Erschließung neuer Einnahmequellen
- **Offene & transparente Kommunikation** mit direktem Zugang zu unseren Expertenteams



## VORTEILE DER PARTNERSCHAFT



### Engagiertes Partner-Team

Selligent priorisiert die Zusammenarbeit mit unseren Partnern, um den Erfolg unserer Kunden sicherzustellen. Wir unterstützen Sie mit Vertriebs-, Service-, Marketing-, Kunden- und Training-Ressourcen, um Ihren Erfolg zu sichern.



### Partner Portal Zugriff

Als Erweiterung unseres Teams ist das Partner Portal eine Drehscheibe, über die Sie auf die gleichen hilfreichen verkaufs/marketing/technischen Ressourcen und Tools zugreifen können, die unsere internen Teams bei Kundenaufträgen verwenden.



### Plattform Training

Kostenlose Verkaufs-, Plattform-, Implementierungs- und Onboarding-Schulungen stehen allen Partnern zur Verfügung.



### Zusammenarbeit bei bestehenden und neuen Kunden



### Gemeinsames Co-Marketing

Finanzielle und ausführende Unterstützung sowohl für die Leadgenerierung als auch für PR-Aktivitäten, die die Selligent-Plattform fördern.



### Partner-Verzeichnis

Sichtbarkeit auf unserer Website, um Ihre Dienstleistungen bei unseren Kunden und Interessenten zu bewerben.



### Teilnahme an Selligent Veranstaltungen

Einladung zu unserem jährlichen Partner-Gipfel und Sponsoren-/Rednergelegenheiten bei Kundenveranstaltungen.



### Monatlicher Newsletter

Erhalten Sie regelmäßig inspirierende Inhalte, Geschäfts-/Plattformaktualisierungen und Einladungen zu den neuesten Veranstaltungen.



### Zertifizierungen

Feiern Sie unsere Partnerschaft mit einer digitalen Partnerzertifizierung.

**Bereit unser Partner zu werden?**

**Erfahren Sie mehr unter [selligent.com/de/partners](https://selligent.com/de/partners);  
oder schreiben Sie uns auf [partner.office@selligent.com](mailto:partner.office@selligent.com).**