

PARTNER PROGRAM



Selligent è un'azienda fortemente orientata ai partner. Il nostro lavoro quotidiano è combinare le funzionalità avanzate di marketing automation della nostra piattaforma alle competenze dei nostri partner, per aiutare i nostri clienti comuni ad adottare un vero approccio omnichannel e personalizzato per le proprie campagne di marketing.

Lavoriamo con un'ampia rete di partner, collaborando per aiutare i clienti a realizzare il pieno potenziale dei loro investimenti tecnologici. I nostri partner hanno una mentalità sfidante e offrono al mercato soluzioni flessibili e innovative. Vogliamo lavorare con le agenzie più esperte e appassionate di marketing. Ecco perché abbiamo progettato il nostro Partner Program per essere equo e focalizzato sulla crescita reciproca.

Ogni cliente affronta sfide diverse, per cui anche ogni partnership ha esigenze diverse. Dalle agenzie di marketing ai system integrator, dai fornitori di servizi agli esperti di tecnologia, i nostri partner sfruttano la piattaforma di Selligent per generare nuove opportunità di business, con programmi personalizzati in base alle esigenze specifiche dei nostri clienti.



Business Partner

I nostri business partner combinano la loro conoscenza del settore a quella della piattaforma di Selligent per agire come consulenti di fiducia dei nostri clienti comuni, dando vita al consumer-first marketing. I clienti possono scegliere di lavorare con uno dei nostri partner esistenti o proporre nuove partnership con le proprie agenzie, consulenti e fornitori di servizi. Costruiamo modelli di business flessibili in base alle caratteristiche ed esigenze di ciascun partner e in base a quanto desiderano essere coinvolti negli aspetti di vendita e assistenza del rapporto con il cliente.



Partner tecnologici

I nostri partner tecnologici aggiungono valore alla piattaforma di Selligent, allargando la copertura funzionale in aree di business attigue che i nostri clienti utilizzano maggiormente. Lavoriamo con le principali aziende tecnologiche per aiutare i nostri clienti comuni a migliorare la customer experience omnichannel, grazie a soluzioni flessibili e scalabili in grado di soddisfare le loro esigenze in continua evoluzione. Il nostro ecosistema di integrazione è caratterizzato da una serie di connettori e continua a crescere rapidamente.



Reseller

Il Reseller Partner Program di Selligent è stato pensato per allargare ulteriormente la platea dei nostri partner a quelle società che operano nel Martech e che per tradizione già sono reseller di altre soluzioni complementari alla marketing automation.



“Le partnership sono state fondamentali per il successo di Selligent nel corso degli anni. Provenendo io stesso da un ecosistema di partner, e avendo esperienza come Chief Customer Officer, sono ben consapevole del valore e dell’importanza di lavorare fianco a fianco con una forte rete di partner per sostenere il successo dei clienti. Oggi, siamo impegnati più che mai a coltivare e scalare la nostra comunità di partner per guidare la crescita del business assieme”.

KARTHIK KRIPAPURI
Chief Executive Officer

PERCHÉ LAVORARE CON SELLIGENT?

Scegliendo di lavorare con Selligent, i nostri partner beneficiano di:

- **Un rapporto di collaborazione** incentrato sul raggiungimento di una crescita rapida
- **Un impegno** a coltivare il successo comune alla ricerca di nuove opportunità di business
- **Comunicazioni aperte e trasparenti**, con dialogo diretto con i nostri team di esperti



BENEFICI DELLA PARTNERSHIP



Team dedicato

Selligent dà priorità alla collaborazione con i nostri partner per garantire il successo del cliente. Vi supporteremo con le vendite, l’assistenza, il marketing, e vi forniremo le risorse per raggiungere gli obiettivi di business.



Accesso al Partner Portal

Il portale è un’estensione del nostro team e un hub in cui accedere a tutte le risorse di vendita/marketing/tecniche e agli strumenti che i nostri team interni utilizzano per gestire la relazione con i clienti.



Platform enablement

L’implementazione della piattaforma e il training di onboarding sono gratuiti per tutti i nostri partner.



Collaborazione su clienti esistenti e su nuove opportunità



Co-marketing

Supporto nel finanziamento ed esecuzione di campagne di lead generation, eventi e attività di PR.



Partner directory

Ottieni visibilità sul nostro sito web per promuovere i tuoi servizi ai nostri clienti e ai nostri prospect.



Partecipazione gratuita agli eventi di Selligent

Invito al nostro annuale Partner Summit e opportunità come sponsor/speaker agli eventi per i clienti.



Newsletter mensile

Ricevi regolarmente aggiornamenti, nuovi contenuti, e inviti agli eventi.



Certificazione

Celebra la nostra partnership con una certificazione ufficiale.

**Vuoi diventare partner di Selligent?
Contattaci per maggiori informazioni.**