

PROGRAMME PARTENAIRES DE SELLIGENT



Chez Selligent, nous plaçons nos partenaires au centre de notre stratégie : nous allions leur expertise métier aux fonctionnalités robustes de notre plateforme pour ainsi permettre aux marques qui utilisent notre solution de livrer une expérience client omnicanale qui fait vraiment la différence.

Nous collaborons avec un vaste réseau de partenaires passionnés par le marketing afin d'aider nos clients communs à exploiter tout le potentiel de leurs investissements et créer ainsi des expériences consommateurs hors du commun. Nous recherchons des partenaires qui possèdent une mentalité de *challenger* et qui seront capables de penser différemment pour proposer des solutions flexibles et innovantes. C'est pourquoi nous avons conçu notre Programme Partenaires pour qu'il soit juste, raisonnable et axé sur la croissance mutuelle de nos sociétés.

Chaque client est confronté à des challenges différents, c'est pourquoi nous comprenons que chaque partenariat ait des besoins différents. Des agences et consultants en marketing aux intégrateurs systèmes, aux fournisseurs de services et aux experts technologiques, nos partenaires tirent parti de la plateforme Selligent pour générer de nouvelles opportunités de revenus, avec des programmes adaptés aux besoins spécifiques de chacun de nos clients.



Channel Partners

Nos Channel Partners allient expertise sectorielle et maîtrise de la plateforme Selligent pour conseiller efficacement nos clients communs, et ainsi exploiter tout le potentiel du « Consumer-first marketing ». Nos clients peuvent choisir de collaborer avec l'un de nos partenaires existants, mais nous sommes également ouverts à de nouvelles collaborations selon leurs recommandations. Nous proposons des modèles flexibles et adaptés à chaque partenaire, tenant compte de son degré d'implication dans les aspects de vente et de service de la relation client.



Partenaires Technologiques

Dans l'objectif de toujours mieux répondre aux besoins clés des marketeurs, nos partenariats technologiques apportent une réelle valeur ajoutée à notre plateforme en étendant son potentiel. Nous collaborons avec un grand nombre d'entreprises spécialistes des technologies marketing pour permettre aux marketeurs de livrer la meilleure expérience client omnicanal, grâce à des solutions flexibles et extensibles qui évoluent avec leurs besoins. Notre écosystème d'intégrations propose déjà de nombreux connecteurs et ne cesse de s'enrichir.

« Les partenariats ont été essentiels dans les succès que connaît Selligent. Venant moi-même de l'écosystème partenaire et ayant occupé le poste de Chief Customer Officer, j'ai conscience de la valeur et de l'importance de travailler côte à côte avec un solide réseau de partenaires pour soutenir la réussite de nos clients. Nous restons aujourd'hui plus que jamais déterminés à développer notre communauté partenaire pour générer une croissance conjointe. »

KARTHIK KRIPAPURI
Chief Executive Officer
Selligent Marketing Cloud



POURQUOI COLLABORER AVEC SELLIGENT MARKETING CLOUD ?

En choisissant de travailler avec Selligent, nos partenaires bénéficient de plusieurs avantages :

- **Une relation collaborative** axée sur une croissance rapide
- **Un engagement** à favoriser le succès commun et de nouvelles sources de revenus
- **Une communication ouverte et transparente**, avec un accès direct à nos équipes d'experts



LES BENEFICES DU PARTENARIAT SELLIGENT



Une équipe dédiée

Selligent fait de sa collaboration avec ses partenaires une priorité pour assurer le succès de ses clients. Nous mettons à votre disposition des ressources de vente, de service et de marketing afin de générer les meilleurs résultats.



Accès au Portail Partenaire

En tant qu'extension de notre équipe, vous bénéficiez d'un accès à notre Portail Partenaire et accédez ainsi aux mêmes ressources vente et marketing, et outils techniques que nos propres équipes.



Activation

Des formations gratuites sur la vente, le fonctionnement, la mise en œuvre et l'intégration de la plateforme sont disponibles pour les partenaires Selligent.



Un programme de récompenses attractif



Des collaborations sur les opportunités client existantes et nouvelles



Co-marketing

Nos partenaires ont accès à un support financier et opérationnel sur des actions de demand gen et de relations presse visant à promouvoir la plateforme.



Annuaire Partenaire

Gagnez en visibilité sur notre site Internet pour promouvoir vos services auprès de nos clients et prospects.



Participation aux événements Selligent

Invitation au Selligent Partner Summit annuel et possibilité de sponsoring et de prise de parole lors d'événements clients.



Newsletter mensuelle

Recevez régulièrement du contenu inspirant, des informations sur les mises à jour produit et des invitations aux prochains événements.



Badge de Partenariat Certifié

Célébrez notre partenariat grâce à ce badge digital.

**Prêt à nous rejoindre ? Visitez selligent.com/fr/partenaires ;
pour en savoir plus ou bien contactez-nous à
partner.office@selligent.com**