

PROGRAMA DE PARTNERS



En Selligent, somos una organización en la que nuestros partners son muy importantes, combinamos las potentes funcionalidades del marketing automation con nuestra experiencia en la industria, para ayudar a nuestros clientes a brindar la mejor de las experiencias omnicanales.

Trabajamos con una amplia red de partners, quienes usan todo su potencial para optimizar la inversión tecnológica de sus clientes, ofreciéndoles experiencias excepcionales. Buscamos partners que piensen de forma diferente para ofrecer soluciones flexibles e innovadoras al mercado. Nuestro objetivo es trabajar con partners talentosos y apasionados en el sector del marketing. Por eso, este programa está diseñado para que sea justo, razonable y enfocado en el crecimiento mutuo.

Cada cliente se enfrenta a diferentes desafíos, por lo que entendemos que cada partnership tiene diferentes necesidades. Desde agencias y consultores de marketing, integradores de sistemas, proveedores de servicios y expertos en tecnología, nuestros partners se apoyan en nuestra plataforma para generar nuevas oportunidades de ingresos, con programas adaptados a las necesidades específicas de los clientes.



Agencias y Consultoras Digitales

Nuestras agencias y consultoras digitales combinan la experiencia en la industria y la potencia de nuestra plataforma para actuar como asesores de confianza. Los clientes pueden optar por trabajar con cualquiera de nuestros partners actuales, o bien aprovechamos la oportunidad para encontrar nuevas oportunidades de colaboración con sus agencias, consultores y proveedores de servicios. Construimos modelos flexibles basados en cada partner.



Partners Tecnológicos

Nuestros partners tecnológicos añaden valor a nuestra plataforma al aplicar su potencial en las áreas que nuestros clientes más utilizan. Trabajamos con muchas de las principales empresas de tecnología para ayudar a nuestros clientes a ofrecer la mejor experiencia omnicanal, con soluciones flexibles y extensibles que satisfagan sus necesidades.



“Las asociaciones con partners han sido fundamentales para el éxito de Selligent a lo largo de los años. Al provenir yo mismo de un ecosistema de partners, y al tener experiencia como Chief Customer Officer, he apostado por la importancia de trabajar conjuntamente una sólida red de partners para apoyar el éxito de los clientes. Hoy en día, seguimos comprometidos con el fomento y la ampliación de nuestra comunidad de partners para impulsar el crecimiento de los negocios en común.”

KARTHIK KRIPAPURI
CEO

¿POR QUÉ TRABAJAR CON SELLIGENT?

Al trabajar con Selligent, nuestros partners se benefician de:

- **Una relación de colaboración** centrada en el éxito conjunto
- **Compromiso** para fomentar el éxito y generar nuevas oportunidades de venta
- **Un modo de operación abierta y transparente** con acceso directo a nuestros equipos de expertos



BENEFICIOS DE LA COLABORACIÓN



Equipo de partners especializados

En Selligent priorizamos la colaboración con los partners para asegurar el éxito de nuestros clientes. Les apoyamos con recursos de ventas, servicios, marketing y formación continua, para impulsar los resultados de la asociación.



Acceso al portal de partners

Como extensión de nuestro equipo, el portal es un centro de habilitación para poder acceder a los mismos recursos y herramientas útiles de ventas/marketing/técnicos que nuestros equipos internos utilizan con sus clientes.



Formación de la plataforma

Asesoramiento para impulsar las ventas, implementación y formación de la Plataforma.



Esquema de recompensas altamente competitivo

Nuestro programa se centra en ayudar a los partners a descubrir nuevos canales que generen ingresos y a dar servicio a nuestros clientes conjuntos.



Colaboración en las oportunidades de clientes existentes y nuevos

Nuestro modelo de asociación flexible, significa que nuestros partners se benefician de todo el apoyo necesario de Selligent, con un equipo dedicado para darles apoyo a lo largo del ciclo de vida del cliente.



Un co-marketing conjunto

Apoyo financiero y de ejecución tanto para la generación de demanda como para las actividades de relaciones públicas para promover nuestra Plataforma.



Directorio de partners

Posibilidad de tener visibilidad en nuestra página web para promocionar servicios a nuestros clientes y prospectos.



Participación en eventos de Selligent

Invitación a nuestro evento anual Partner Summit y oportunidades de participación en eventos de clientes.



Newsletter mensual

Obtén contenido inspirador, actualizaciones de negocios, de la plataforma, e invitaciones a nuestros eventos.



Insignia de asociación certificada

Celebra nuestra asociación con una marca digital de partner.

¿Listo para unirte a nosotros?
Obtén más información en selligent.com/es/partners;
o puedes contactarnos en info.es@selligent.com.